

NOTAS ACADÉMICAS

Reflexiones sobre el impacto de los clusters económicos en el Perú

Dr. Ing. Max Schwarz Díaz
Mschwarz@ulima.edu.pe

Resumen

Presenta una reflexión sobre el impacto estimado de los principales clusters económicos legales e ilegales existentes en el Perú especificando algunas características comunes que se utilizan para su reconocimiento para identificar el impacto ambiental, social, laboral y económico de los mismos y las probables dificultades de su integración competitiva resaltando la marcada distorsión de mercado generada por las actividades ilegales clusterizadas que operan impunemente en el Perú.

Palabras Clave: Clusters, desarrollo, competitividad, integración, informalidad, ilegalidad

Introducción

El mercado peruano con sus US\$205Mil MM de PBI anual conforma una economía creciente y robusta sustentada en un importante modelo primario exportador diferenciado mundialmente por sus amplias ventajas comparativas en el marco de un encadenamiento productivo con cerca de 75% de informalidad con una desigual distribución de la riqueza que a pesar de su configuración ha logrado una sostenida disminución de la pobreza monetaria y un creciente movimiento mercantil interno que opera al 2017 con un impresionante conglomerado de clusters económicos vinculados a formaciones empresariales u organizacionales que cruzan transversalmente las esferas del movimiento económico nacional con la configuración de clusters particulares formales, informales e ilegales que coexisten entre el tejido empresarial peruano y que afectan a todos los sectores de la sociedad.

Se estima que al 2017 los clusters formales identificados mantienen un movimiento económico cercano a los US\$53,500 MM (equivalente a 25% del PBI peruano), clusters semi-formales e informales con un movimiento económico de US\$4,600 MM (equivalente a 2% del PBI peruano) y clusters abiertamente ilegales que mueven cerca de US\$31,000

MM (equivalente al 16% del PBI peruano) que operan fuera del sistema económico formal de manera impune y están enfocados principalmente en la comercialización de drogas, tala ilegal y minería ilegal de oro generando impactos sociales, ambientales y económicos negativos para el país. (INEI, 2017; BCRP, 2017 y IPE, 2017)

¿Qué es un Cluster económico?

Se denomina “Cluster económico” al conglomerado de organizaciones y empresas interrelacionadas con características intrínsecas comunes que se organizan en una zona geográfica particular para acceder a desarrollar mercados específicos creando una ventaja competitiva sobre la base de la eficiencia colectiva y el eslabonamiento de sus cadenas productivas. (Porter, 1998)

Criterios de clusterización

Un criterio de clusterización económica es un criterio de agrupamiento en función a determinadas características económicas comunes que puedan presentar un conjunto de organizaciones o empresas alrededor de un núcleo productivo o comercial común. Los criterios de clusterización han sido materia de análisis por parte de numerosos investigadores en la literatura reciente como lo demuestran los trabajos de Gaia & Dávila, 2013; Alvarado, 2014; Iacoboaia, Luca & Nica, 2015; Mikhaylov, 2015; Babkin & Novikov, 2016; Gutiérrez, 2016; Maffioli, Pietrobelli & Stucchi, 2016; Skvortsova & Nurulin, 2016; Ortega, Blanco & Cangahuala, 2016; Kabanova & Vetrova, 2017 y Koksharova et al., 2017; quienes coinciden en que los criterios de clusterización de conglomerados económicos funcionales son principalmente los siguientes:

- Homogeneidad funcional del modelo de negocio
- Interés común entre sus miembros componentes
- Asociatividad competitiva para la integración
- Eslabonamiento integrado de componentes en SCM
- Presencia de conglomerado masivo
- Concentración geográfica particularizable
- Demanda articulada que trasciende a la zona

Como puede apreciarse casi todos los criterios se enfocan hacia una uniformización espacial multidimensional que aglomera a las organizaciones bajo espacios comunes con actividades enfocadas en la generación de valor legal o ilegal que requieren ser analizadas por separado de acuerdo a la naturaleza y escala de la dimensión de negocio que se adquiere en el contexto del espacio social, ambiental, cultural y económico en el cual impactan sobre la sociedad.

En ese contexto es importante distinguir las actividades formales de las informales y separar de estas las consideradas ilegales. La diferencia está centrada principalmente en el

tipo de actividad que se desarrolla. Así tenemos que una actividad es informal en tanto dedicándose a una actividad legal esta sin embargo fuera del sistema formal de tributación, marco regulatorio y aporte a la economía nacional y es ilegal en tanto se dedique a actividades ilegales, inmorales o al margen de la ley y el sistema legal vigente que aceptamos como parte del contrato social que nos ordena como sociedad. Cualquier análisis serio debe contemplar por separado el efecto de estas diferencias en la economía global del Perú como país en desarrollo.

Principales clusters económicos identificados en el Perú

Los principales clusters económicos en el Perú pueden apreciarse en la Tabla 1 destacándose el aporte económico diferenciado que insertan en la economía nacional cada año y su carácter de formalidad o informalidad y legalidad o ilegalidad según su naturaleza y composición particular.

Tabla 1
Principales clusters económicos del Perú al 2017

Cluster	Ubicación	Movimiento económico año	Carácter de operación
Agroexportador de Mango	Piura	US\$ 122 MM	Formal-Legal
Minero del Norte-Centro-Sur	Ancash-La Libertad-Cajamarca-Pasco-Cusco-Arequipa	US\$ 45,000 MM	Formal-Legal
Harina de pescado	Ancash	US\$ 1500 MM	Formal-Legal
Agroexportador de Espárrago	Ica	US\$ 550 MM	Formal-Legal
Logístico	Lima (Callao)	US\$ 3,800 MM	Formal-Legal
Turismo Arqueológico	Cusco (Macchu Picchu)	US\$ 420 MM	Formal-Legal
Turismo Corporativo	Lima (Miraflores y San Isidro)	US\$ 1,000 MM	Formal-Legal
Turismo Médico	Tacna	US\$ 350 MM	Formal-Legal
Agroindustrial Sur	Moquegua a Chile	US\$ 380 MM	Formal-Legal
Café y Cacao	Cusco-Pasco	US\$ 400 MM	Formal-Legal
Minería informal y artesanal de oro	Ica (Nazca)	US\$ 1,100 MM	Formal- Informal
Joyería de oro y plata	Lima (Centro de Lima y Zárate)	US\$ 60 MM	Formal- Informal
Calzado y Cuero	La Libertad (Trujillo)	US\$ 1100 MM	Formal- Informal
Textil-Confecciones	Lima (La Victoria)	US\$ 2100 MM	Formal-

Gamarra			Informal
Repuestos para minería ilegal	Cusco	US\$ 220 MM	Formal- Informal
Contrabando mercadería	Puno-Cusco-Arequipa	US\$ 550 MM	Informal- Ilegal
Forestal de madera	Loreto-Ucayali	US\$ 750 MM	Informal- Ilegal
Productor de Cocaína y PBC	Huánuco-San Martín-Ucayali	US\$ 25,000 MM	Ilegal
Productor de Amapola	Cajamarca-Piura	US\$ 1,100 MM	Ilegal
Minería aluvial de oro	Madre de Dios	US\$ 3,500 MM	Ilegal

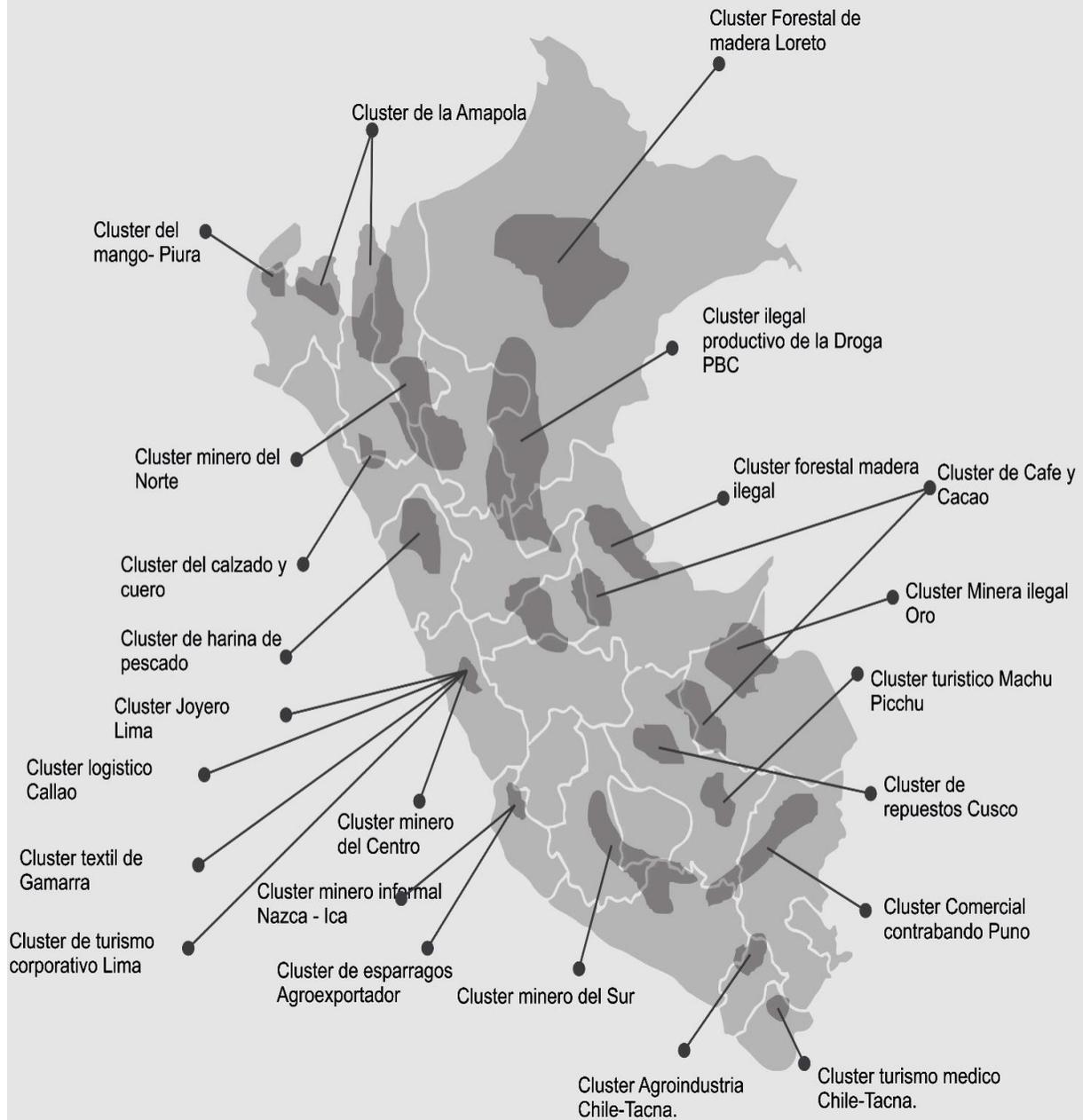
Elaboración propia

Como puede apreciarse los clusters económicos identificados transitan en la variabilidad de la ruta que divide la legalidad y la ilegalidad con transversalidad dinámica en el flujo de transacciones de activos, valores y efectivo de la economía peruana generando en un importante cantidad de casos capacidades muertas que la formalidad no aprovecha para incorporar esfuerzo productivo al sistema formal partir de los clusters legales formales y de los informales que aún no se han incorporado a la economía. De igual forma, este fenómeno genera importantes distorsiones con consecuencias ambientales, económicas y sociales lamentables a partir de la actividad peligrosamente creciente de clusters ilegales que activan transacciones en el marco del lavado de activos, corrupción, prostitución, trata de personas, tráfico genético, evasión fiscal, contrabando, mercados negros y otras actividades delictivas que afectan a toda la sociedad peruana y sobre las cuales debemos tomar acción para corregir el rumbo de nuestra economía y proteger a nuestra sociedad para el futuro.

Conclusiones

Los clusters económicos vinculados a la economía peruana representan transacciones por un valor anual cercano a los US\$85 Mil MM con una configuración 38% caracterizable como abiertamente ilegal, siendo el resto un 75% de actividades con una fuerte base y cultura informal en la forma de operar que en global representan un movimiento económico equivalente al 38% del PBI peruano anual lo cual describe un importante efecto en la economía peruana que ha sido poco analizado en la literatura. Los clusters legales e informales en camino a la legalidad representan una interesante oportunidad para activar una palanca dormida del desarrollo que puede generar una amplia competitividad para los sectores empresariales en el Perú y los clusters ilegales por el contrario representan una importante distorsión en la economía con consecuencias lamentables de impacto ambiental social, laboral y económico para toda la sociedad peruana

Mapa de Clusters económicos en el Perú



Elaboración propia

Referencias

- Alvarado, M. (2014). El impulso de Clusters como eje de una estrategia de desarrollo económico regional. *Moneda*, 158, 42-46. Recuperado de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Revista-Moneda/moneda-158/moneda158-10.pdf>
- Babkin Alexander, V., & Novikov, A. O. (2016). Cluster as a subject of economy: Essence, current state, development. *St.Petersburg State Polytechnical University Journal.Economics*, (1). <http://dx.doi.org/10.5862/JE.235.1>
- European Cluster Observatory (2017). *Clusters at your fingertips*. Recuperado de <http://www.Clusterobservatory.eu/index.html#!view=aboutobservatory;url=/aboutobservatory/about/>
- Gaia M. & Davila J. (2013). Elaboración de un mapeo de clusters en el Perú. Consejo Nacional de la Competitividad. Recuperado de https://www.cnc.gob.pe/images/cnc/LAvance_12_13/archivos/Informe-Final-Mapeo-Clusters.pdf
- Iacoboaia, C., Luca, O., & Nica, A. (2015). Industry in growth poles of Romania. *Urbanism.Arhitectura.Constructii*, 6(1), 57-70.
- Innovate Perú (2017). *Programa de Apoyo a Clusters*. Recuperado de <http://www.innovateperu.gob.pe/convocatorias/por-categorias/concursos-paraempresas/178-programa-de-apoyo-a-Clusters>
- Kabanova, E. E., & Vetrova, E. A. (2017). Cluster approach as tourism development factor. *Journal of Environmental Management & Tourism*, 8(8), 1587-1594.
- Koksharova, A. S., Vanchikova, E. N., Ruban, V. A., Baginova, V. M., & Sharaldaeva, I. A. (2017). The problems of economical safety during the formation of the creative cluster for a region. *Journal of Advanced Research in Law and Economics*, 8(2), 477-484.
- Lis-Gutiérrez, J. (2016). La economía de la proximidad en la última década. *Criterio Libre*, 14(25), 248-269.
- Maffioli, A., Pietrobelli, C. & Stucchi, R. (2016). *The impact evaluation of Cluster development programs: methods and practices*. New York: Inter-American Development Bank.
- Mikhaylov A. (2015). Conceptualizing International Cluster. *Mediterranean Journal of Social Sciences*, 6(3), 11-18.

Ortega, J. A. Á., Blanco, J. L. Y., & Cangahuala, G. (2016). El capital social y la planificación adaptativa en una comunidad industrial innovadora del Perú. *Estudios Gerenciales*, 32(139), 162-169. <http://dx.doi.org/10.1016/j.estger.2016.05.001>

Porter, M. E. (noviembre-diciembre, 1998). Clusters and the new economics of competition. *Harvard Business Review*, 77-90.

Skvortsova, I. V., & Nurulin, Y. R. (2016). On developing territorial clusters within innovation systems. *St.Petersburg State Polytechnical University Journal.Economics*, 2(240). <http://dx.doi.org/10.5862/JE.240.5>

