



MEMORIAS DEL PRIMER CONGRESO INTERNACIONAL DE ECONOMÍA Y FINANZAS CONDUCTUALES

8 y 9 de noviembre de 2018

Lugar: Campus de la Universidad de Lima, Perú

Información del Evento

Con el objetivo de mantener el alto estándar de calidad académica, se seleccionaron los resúmenes de las investigaciones más acordes con la temática del evento, las propuestas escogidas fueron de alta calidad y proveniente de expositores de Colombia, Ecuador y Perú. El Primer Congreso Internacional de Economía y Finanzas Conductuales se llevó a cabo el 8 y el 9 de octubre en el Aula Magna T-4 de la Universidad de Lima. Fue una actividad fue coorganizada por la Pontificia Universidad Javeriana de Cali (Colombia) y por la Universidad de Lima. Este congreso, el primero sobre la materia realizado en Perú, expuso los avances de investigación en estas naciones sobre la influencia de la economía conductual o del comportamiento en los ámbitos de decisión de los agentes en entornos complejos de la economía y las finanzas, y su impacto sobre políticas públicas y privadas.





AGENDA DEL EVENTO

Lugar: Aula Magna T-4

JUEVES 8 DE NOVIEMBRE DE 2018

14.00 horas Inauguración

> EFECTO DE LA HEURÍSTICA DE ANCLAJE Y AJUSTE Y EL SESGO DE OPTIMISMO EN EL PRONÓSTICO DEL ÍNDICE FINANCIERO S&P MILA

14.15 horas PACIFIC ALLIANCE SELECT Víctor Peña, Pontificia Universidad Javeriana Alina

Gómez Mejía, Pontificia Universidad Javeriana

15.30 horas Receso

SOCIAL NORMS AND TAX MORALE Aldo Ramírez Zamudio, Universidad de Lima 15.45 horas

Raúl López Pérez, Universidad Autónoma de Madrid

17.00 horas Receso

LOS INFORMES CONTABLES ANUALES COMO MECANISMO DE

17.15 horas LEGITIMACIÓN EN UN GRUPO DE BANCOS COLOMBIANOS Alina Gómez Mejía,

Pontificia Universidad Javeriana

VIERNES 9 DE NOVIEMBRE DE 2018

ROL DE LA ÉTICA Y DE LA PERCEPCIÓN DE RIESGO EN LAS DECISIONES DE 9.00 horas

INVERSIÓN EN INVERSIONISTAS DE PERÚ, COLOMBIA Y CHILE Víctor Peña,

Pontificia Universidad Javeriana Bruno Bellido, Universidad de Lima

10.15 horas Receso

NEUROFINANZAS EN LA TOMA DE DECISIONES DE LAS EMPRESAS 10.30 horas

FAMILIARES Walter Iván Navas Bayona, San Gregorio de Portoviejo

11.45 horas Almuerzo

EXPERIMENTOS CLÁSICOS DE ECONOMÍA: EVIDENCIA DE LABORATORIO

DE PERÚ Alejandro Lugon Ceruti, Pontificia Universidad Católica del Perú Kristian López 14.00 horas

Vargas, University of California Santa Cruz





RESÚMENES DE LAS PONENCIAS

EFECTO DE LA HEURÍSTICA DE ANCLAJE Y AJUSTE Y EL SESGO DE OPTIMISMO EN EL PRONÓSTICO DEL ÍNDICE FINANCIERO S&P MILA PACIFIC ALLIANCE SELECT Víctor Peña; Alina Gómez Mejía

Este trabajo presenta un diseño experimental que busca medir cómo influyen dos fenómenos cognitivos en el proceso de realizar un pronóstico financiero: la heurística de anclaje y ajuste, y el sesgo de optimismo. El estudio fue realizado usando información del índice financiero S&P MILA Pacific Alliance Select en 670 individuos de las ciudades de Concepción (Chile), Cali (Colombia) y Lima (Perú), y consistió en la presentación y recolección de datos mediante un instrumento que solicitaba a los participantes realizar un juicio de pronóstico del índice financiero mencionado, empleando como fuente de información gráficas a un año, un mes, una semana y el último valor de cierre del índice. Así, se pudo medir la influencia de la heurística de anclaje y ajuste buscando establecer si la presentación de un valor de inicio incidía en el pronóstico financiero. Además, se buscó determinar si el juicio emitido estuvo sesgado hacia una postura optimista o pesimista (con lo que se comprobaría si se generó un error o sesgo de expectativa conocido como sesgo de optimismo).

NEUROFINANZAS EN LA TOMA DE DECISIONES DE LAS EMPRESAS FAMILIARES Walter Iván Navas

Los diferentes estilos de negociación y de toma de decisiones en situaciones de riesgo en los diversos mercados y empresas constituyen un atractivo objeto de estudio por parte de la academia. En este sentido, siendo las empresas familiares la forma de organización que más predomina en las actividades comerciales en los diferentes países y regiones en la actualidad, y considerando que en ellas se ponen en práctica elementos y principios diferentes de los de una empresa tradicional, se pretende, a través del presente trabajo, exponer los principales factores cognitivos basados en la "teoría de la mente", aplicados a su entorno de toma de decisiones financieras y estratégicas, de manera que impulsen el conocimiento de la forma como se estructuran los procesos mentales asociados a variables como el riesgo y la incertidumbre.





LOS INFORMES CONTABLES ANUALES COMO MECANISMO DE LEGITIMACIÓNEN UN GRUPO DE BANCOS COLOMBIANOS

Alina Gómez Mejía

Las empresas pretenden ser aceptadas por su entorno y ganar legitimidad frente a él. Es así que en el proceso de legitimación se producen discursos que actúan en los eventos comunicativos, especialmente en las comunicaciones comerciales, estableciendo una interacción con la audiencia. De modo que se afectan normas y valores relevantes, adoptados por otros grupos y organizaciones. Este trabajo explora, por medio de técnicas de análisis cualitativo, la manera en que los informes contables anuales (ICA) son utilizados por un grupo de bancos comerciales en Colombia como un mecanismo de legitimación dur ante el período 2011-2016. El análisis de los ICA brinda herramientas para conocer los elementos discursivos que se incorporan como formas de legitimación.

ROL DE LA ÉTICA Y LA RENTABILIDAD EN LAS DECISIONES DE INVERSIÓN EN INVERSIONISTAS EN INVERSIONISTAS DE PERÚ, COLOMBIA Y CHILE

Víctor Peña; Bruno Bellido

Este artículo presenta un diseño experimental para estudiar cómo la ética y la rentabilidad intervienen en la toma de decisiones de los inversionistas. El estudio se presenta desde el enfoque de las finanzas conductuales, donde se toman en cuenta la influencia del comportamiento y los aspectos cognitivos de los individuos que toman decisiones en este mercado. El estudio se lleva a cabo utilizando un instrumento que es aplicado a profesionales del mercado de capitales de Perú, Colombia y Chile.





SOCIAL NORMS AND TAX MORALE

Aldo Ramírez: Raúl López Pérez

Este trabajo de investigación explora formalmente cómo las normas sociales y la culpa por desviarse de ellas afectan el cumplimiento tributario. En concreto, plantea que a la gente le importa lo que las normas prescriben, pero también el que otros respeten las normas. Además, ofrece evidencia de que las personas condicionan su cumplimiento voluntario en el pago de impuestos según sus percepciones sobre la eficiencia y la corrupción en el sector público, y sobre sus percepciones acerca del cumplimiento de las otras personas. La evidencia empírica proporcionada se basa en experimentos realizados en Perú, en el cual las personas participantes reciben una dotación inicial y deben decidir cuánto de esta destinar al Gobierno peruano o a alguna institución de caridad.

EXPERIMENTOS CLÁSICOS DE ECONOMÍA: EVIDENCIA DE LABORATORIO DE PERÚ Alejandro Lugon ; Kristian López ; José Carlos Arellano

En este artículo presentamos los resultados de las primeras sesiones experimentales en el laboratorio LEEX-PUCP. Se llevaron a cabo cuatro experimentos económicos clásicos: Ultimatum Game, Public Goods, Trust Game y Beauty Contest. El LEEX-PUCP es el primer laboratorio de economía experimental establecido y operativo en el Perú, cuenta con dos ambientes (compartidos con otros usos académicos) dentro del Campus Central de la PUCP. La base de participantes es gestionada usando ORSEE 3.0 (Online Recruitment System for Economic Experiments ORSEE-LEEX), y para la implementación de los experimentos usa OTree (an open-source platform for behavioral research) oTree Home. Los resultados obtenidos están en línea con lo esperado, de acuerdo al conocimiento acumulado respecto de estos experimentos, validándose así las instalaciones físicas y de software del LEEX-PUCP

Información adicional del evento en formato digital:

Web del congreso: http://bit.ly/congresoeyf

Video promocional: http://bit.ly/1congresoprom

Ponencias del congreso: http://bit.ly/ponenciascongreso